



Commerzbank Financial Institutions  
Internationales Geschäft –  
Risiken absichern, Handel finanzieren

Международный бизнес –  
страхование рисков, финансирование торговли



*Agenda / Агенда*

1) Belarus –  
Status Quo und Außenhandel  
mit Deutschland

1) Беларусь – статус-кво и  
торговля с Германией

The Art of Transaction Banking

## Belarus – Status Quo

### Беларусь – статус-кво

- Extrem offene Wirtschaft – Außenhandel zu BIP: 107%  
Очень открытая экономика – внешняя торговля ВВП: 107%
- Hoher Investitionsbedarf über Branchen hinweg  
Высокая потребность в инвестициях во всех отраслях
- Eingeschränkte interne (Währungsreserven, Überschüsse) und externe Finanzierungsquellen (internationaler Kapitalmarkt)  
Ограниченные внутренние (валютные резервы, прибыль) и внешние источники финансирования
- Hohe Risikoklassifizierung im OECD-Ranking (Gruppe 7) und durch Ratingagenturen (Fitch B-, Moody's Caa1) – Absicherungsbedarf im Außenhandel  
Высокая классификация рисков по рейтингу ОЭСР (группа 7) и рейтинговых агентств (Fitch B-, Moody's Caa1) – потребность страхования рисков во внешней торговле



Abwicklung des bilateralen Handels erfolgt bevorzugt über klassische dokumentäre Instrumente:

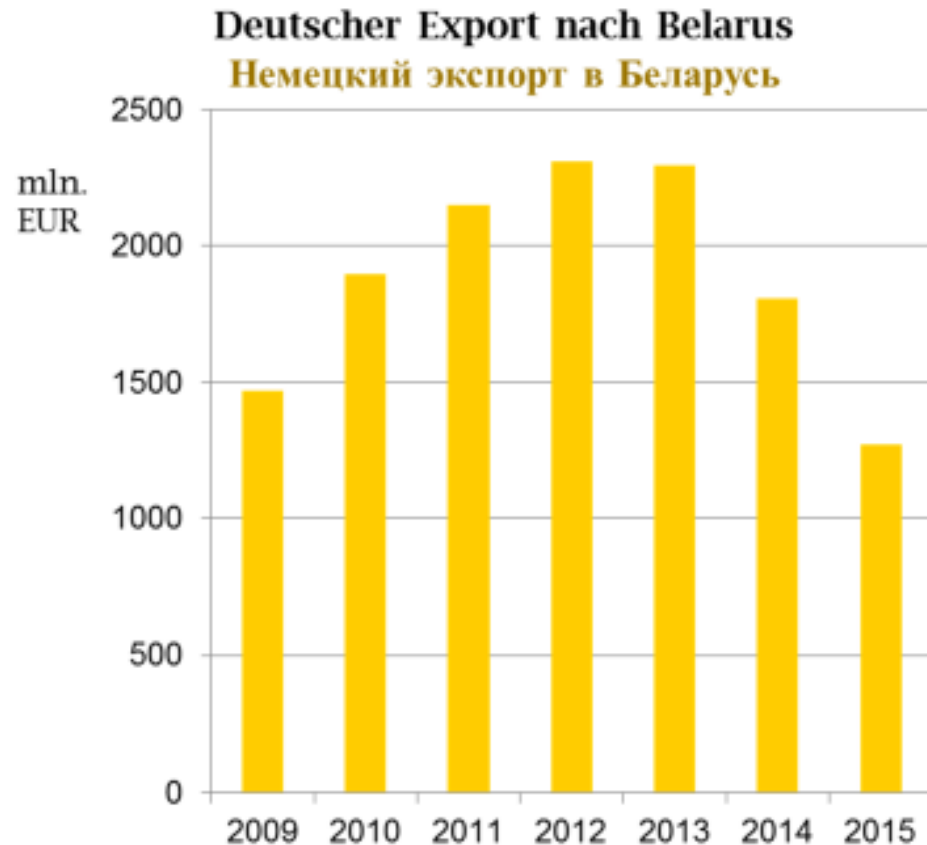
Двусторонняя торговля осуществляется преимущественно с помощью классических документарных инструментов

LCs mit und ohne Finanzierung, Garantien und SBLCs, Bestellerkredite mit HERMES-Deckung

Аккредитивы с и без финансирования, гарантии, резервные аккредитивы, кредиты с покрытием ЭКА Гермес

## Traditionelle Partner – Deutschland und Belarus

### Традиционные партнеры – Германия и Беларусь



- Anstieg bis 2013, seitdem fallende Exporte aus Deutschland  
Увеличение до 2013 г., затем падение экспорта из Германии
- In 2015 machten deutsche Exporte 22% der belarussischen Einfuhr aus der EU sowie 4,2% der Gesamteinfuhr des Landes aus.  
В 2015 году немецкий экспорт составил 22% белорусского импорта из ЕС и 4,2% общего импорта страны
- Wichtigste deutsche Exportgüter nach Weißrussland sind Anlagen, Maschinen, technische Ausrüstung, sowie Transportmittel.  
Важнейшими статьями немецкого экспорта в Беларусь являются оборудование, машины и транспортные средства



*Agenda / Агенда*

2) Kurzfristige  
Außenhandelsfinanzierung -LCs  
und andere Instrumente

2) Краткосрочное финансирование  
внешней торговли – аккредитивы и  
другие инструменты

The Art of Transaction Banking

## LC - das klassische Instrument zu Außenhandelsfinanzierung

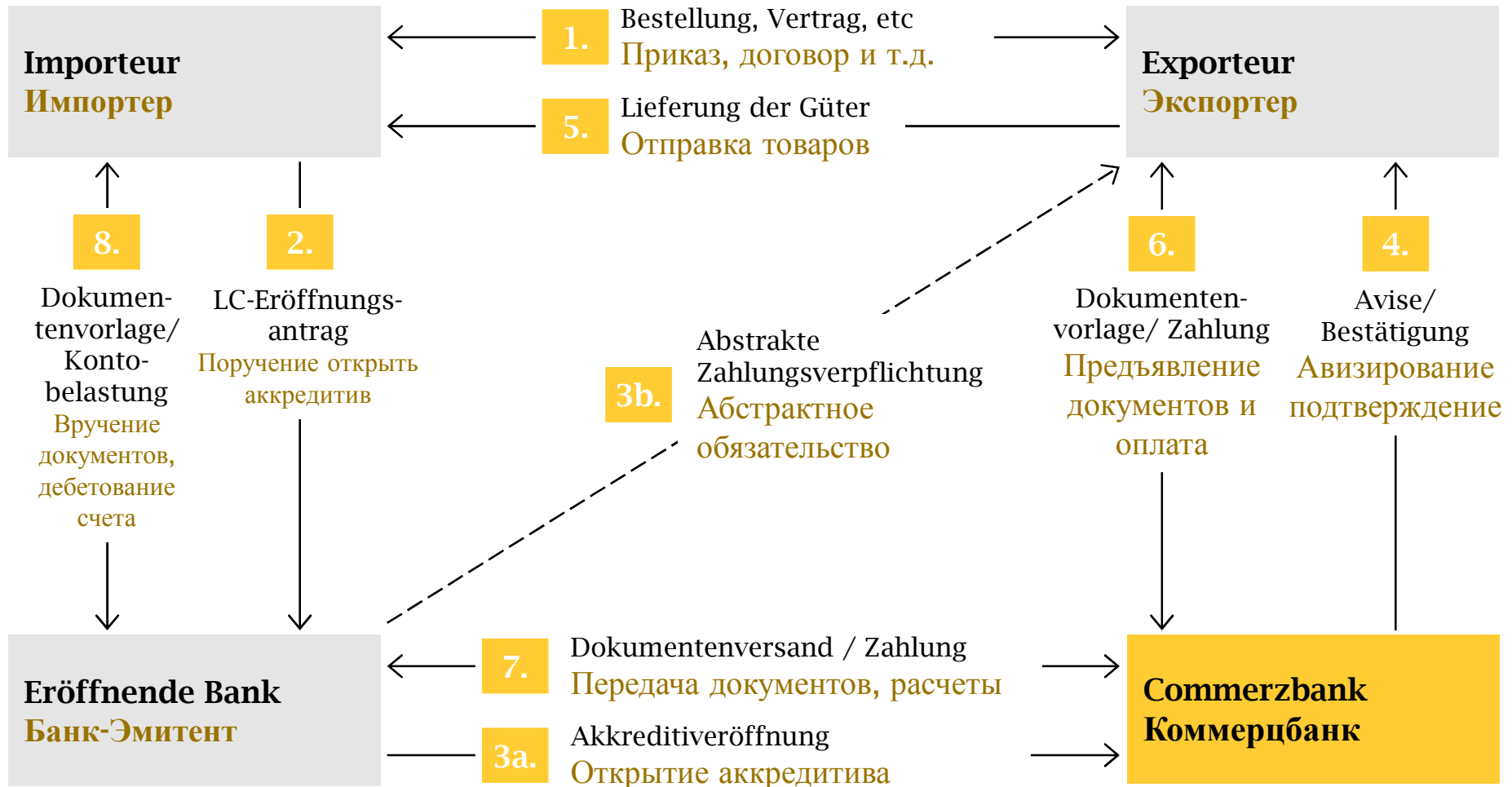
### Аккредитив – классический инструмент в финансировании внешней торговли

- Das LC ist das verbreitetste Instrument zu Außenhandelsfinanzierung in Belarus  
 Аккредитив – самый распространенный инструмент в финансировании внешней торговли в Беларуси
- In 2015 wurden in Belarus ca. 3.500 Import-LCs eröffnet  
 В 2015 году в Беларуси было открыто приблизительно 3.500 импортных аккредитивов
  - 920 von Ihnen gingen nach Deutschland (26%)  
 920 из них пришлись на Германию (26%)
  - 750 wurden von der Commerzbank abgewickelt (21%)  
 750 обслуживались Коммерцбанком (21%)
- Das LC deckt Transaktionen mit Laufzeiten von bis zu 12 Monaten, in Sonderfällen bis zu 3 Jahren ab  
 Аккредитив покрывает транзакции со сроком действия до 12 месяцев, в особых случаях до 3 лет



# Eine Vertrauenskette

## Цепочка доверия



## Finanzierungsarten unter einem LC

### Способы финансирования при аккредитиве

	Finanzierung Teil des LC? Финансирование как часть аккредитива?	Quellensteuerpflichtig? Удержание налога?	Verbucht in der Bilanz? Отражение в балансе?	Muss Exp. Kunde der CB sein? Должен ли экспортер быть клиентом CB?
Anschlussfinanzierung	Nein	Ja	Ja	Nein*
Пост-финансирование	Нет	Да	Да	Нет*
Diskontierung v. Nachsicht LCs	Ja	Nein	Nein – Eventualverpflichtung	Ja – rechtliche Gründe
Дисконтирование LC с отсрочкой	Да	Нет	Нет – условное обязательство	Да – юридические основания
Negotiation	Ja – falls vom Importeur initiiert	Nein	Nein – Eventualverpflichtung	Nein*
Негоциация	Да – если инициатор - импортер	Нет	Нет – условное обязательство	Нет*



## Und außerdem? – Weitere Bankinstrumente der Außenhandelsfinanzierung И кроме того? Другие банковские инструменты внешнеторгового финансирования

- Garantien / **гарантии**
- SBLCs / **резервные аккредитивы**
- Pre-Export-Finanzierungen  
**предэкспортное финансирование**
- Post-Import-Finanzierungen  
**постимпортное финансирование**
- Absicherungen durch Ramboursezusagen  
**Страхование рамбурсных аккредитивов**
- Absicherungen durch EBRD und IFC / **гарантии ЕБРР и МФК**





*Agenda / Агенда*

3) Langfristige  
Außenhandelsfinanzierung  
unter EULER-HERMES-Deckung

3) Долгосрочное экспортное  
финансирование с покрытием ЭКА  
EULER-HERMES

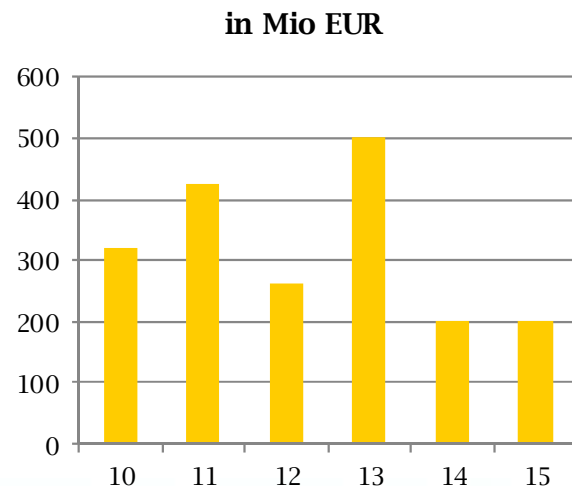
The Art of Transaction Banking

# Langfristige Handelsfinanzierung unter EULER-HERMES-Deckung

## Долгосрочное финансирование с покрытием EULER-HERMES



- Belarus befindet sich in der OECD-Länderkategorie 7  
Беларусь - в 7-ой категории стран по классификации ОЭСР
- Die Halbjahresplafonds betragen EUR 80 Mio, die maximale Deckungssumme pro Transaktion beträgt EUR 10 Mio.  
Полугодовые плафоны составляют 80 млн. евро, максимальная сумма покрытия для одной транзакции - 10 млн. евро
- **Aber:** In der Praxis wird diese maximale Deckungssumme oft deutlich überschritten, wenn es um „besonders förderungswürdige“ Transaktionen geht.



**Но:** на практике максимальная сумма покрытия часто значительно превышает, если речь идет об «особо значимых транзакциях»

• Grundsätzlich sind Staats- oder Bankgarantien erforderlich

Как правило, востребованы государственные или банковские гарантии

• Deckungslaufzeiten von bis zu 10 Jahren

Сроки предоставления покрытия до 10 лет



*Agenda / Агенда*

4) Finanzierungsprogramme  
multinationaler Förderbanken

4) Программы финансирования  
транснациональных банков  
развития

The Art of Transaction Banking

## Finanzierungsprogramme multinationaler Förderbanken

### Программы финансирования транснациональных банков развития

- Förderung von Investitionsprojekten vor Ort direkt und über lokale Banken  
Содействие инвестиционным проектам в стране через прямое финансирование и местные банки
- Förderung des Außenhandels durch Bankgarantien ((G)TFP-Programme der EBRD und IFC)  
Содействие экспорту при помощи банковских гарантий ((G)TFP-Программы ЕБРР и МФК)
- Fokus auf den Privatsektor  
Фокус на частном секторе экономики
- Gesonderte Förderprogramme für einzelne Sektoren: z.B. KMU, Erneuerbare Energien, Umwelttechnik, Frauen in der Wirtschaft  
Особые программы содействия для отдельных секторов экономики: например, МСБ, возобновляемая энергетика и другие зеленые технологии, женщины в бизнесе



**European Bank**  
for Reconstruction and Development





## **Hovsep Voskanyan / Ховсеп Восканян**

Representative Office Minsk / Представительство в Республике Беларусь, Минск

Commerzbank Financial Institutions / Коммерцбанк Финансовые институты

 +375 17 210 11 19

 [hovsep.voskanyan@commerzbank.com](mailto:hovsep.voskanyan@commerzbank.com)